



RuralPro Canvas

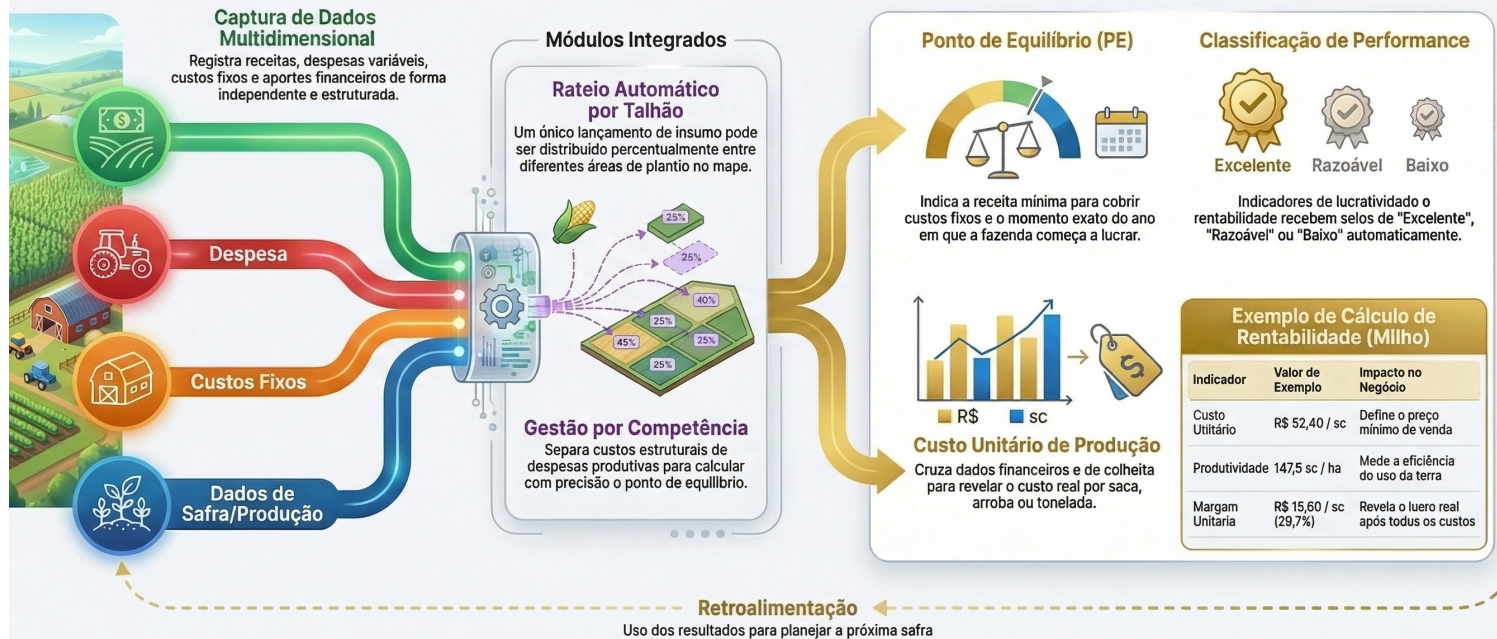
Manual do Usuário
Gestão Financeira e Territorial de Propriedades Rurais

Versão 1.0
Março de 2026

Do Campo ao Lucro: O Fluxo de Gestão Financeira RuralPro

Do Registro à Organização (Entradas e Módulos)

Da Análise à Decisão (Indicadores e Resultados)



Sobre este manual

Este documento descreve todas as funcionalidades do sistema RuralPro Canvas: desde o cadastro inicial da propriedade até os cálculos avançados de custo unitário por safra, análise financeira por período, ponto de equilíbrio e indicadores de rentabilidade.

1. Introdução

O RuralPro Canvas é um sistema web de gestão financeira e territorial para propriedades rurais. Ele centraliza o controle de movimentações financeiras, áreas mapeadas, custos fixos, safras e indicadores econômicos em uma única plataforma acessível pelo navegador.

1.1 O que você pode fazer

- Cadastrar e visualizar áreas da propriedade sobre mapa interativo
- Registrar receitas e despesas com rateio por área
- Gerenciar custos fixos (arrendamento, salários, infraestrutura)
- Cadastrar safras com quantidade produzida e preço de venda
- Calcular custo unitário, receita por hectare e produtividade
- Analisar ponto de equilíbrio, margem de contribuição, lucratividade e rentabilidade
- Exportar relatórios em Excel e PDF
- Controlar usuários por propriedade com perfis de acesso

1.2 Requisitos de acesso

Requisito	Detalhe
Navegador	Chrome, Firefox, Edge ou Safari — versão recente
Conexão	Internet necessária (sistema 100% online)
Conta	Cadastro com e-mail e senha — trial gratuito de 7 dias
Tela	Funciona em computador, tablet e celular

"Para uma melhor experiência no mapa, recomendamos uso em computador ou tablet"

The screenshot displays the 'Gestão da Propriedade' (Property Management) dashboard. At the top left, there is a 'RuralPro Canvas' logo and a 'Voltar ao Mapa' (Return to Map) button. The main content area is titled 'Gestão da Propriedade' and includes the instruction 'Acesse os módulos financeiros e administrativos do sistema.' Below this, there are several interactive cards, each with an icon and a right-pointing arrow:

- Movimentos:** Lançar débitos, créditos e transferências
- Dashboard Financeiro:** Receitas, despesas e margem por área
- Categorias:** Classificação de receitas e despesas
- Contas:** Contas bancárias e de caixa
- Titulares:** Pessoas físicas e jurídicas
- Usuários:** Acesso e permissões do tenant
- Custos Fixos:** Arrendamento, salários, infraestrutura...
- Consultor IA:** Análise dados, tire dúvidas e receba sugestões em linguagem natural
- Análise Financeira:** PE - Margem · Lucratividade · Rentabilidade

2. Primeiros Passos

2.1 Criando sua conta

Acesse a página de cadastro pelo link na tela de login e preencha o formulário em 3 passos:

1. Passo 1 — Seus dados: nome completo, WhatsApp e e-mail
2. Passo 2 — Sua fazenda: nome da propriedade, tipo de produção, área total e estado
3. Passo 3 — Acesso: defina uma senha com ao menos 8 caracteres, uma letra maiúscula e um número


Período de teste gratuito

Após o cadastro, sua conta fica ativa por 7 dias completos sem custo. Se for selecionado como usuário "Beta", sua conta permanecerá ativa mesmo após 7 dias.

Não é necessário cartão de crédito. Todos os módulos ficam disponíveis durante o trial.

2.2 Fazendo login

Na tela de login, informe seu e-mail e senha. O sistema mantém a sessão ativa por 8 horas. Para sair, clique no botão Sair no canto superior direito do painel.



A imagem mostra a interface de login do RuralPro Canvas. No topo, há o logotipo da empresa, um ícone verde e azul com o texto "ruralpro canvas" abaixo dele. Abaixo do logotipo, o nome "RuralPro Canvas" é exibido em uma fonte grande e bold, seguido pelo subtítulo "Gestão financeira para o campo".

Abaixo do subtítulo, há dois campos de entrada:

- O primeiro campo é rotulado "E-mail" e contém o texto "seu@email.com.br".
- O segundo campo é rotulado "Senha" e contém sete pontos para ocultar o texto.

Entre os dois campos, há um botão verde com o texto "Entrar" em branco.

Logo abaixo do botão, há um link "Esqueceu sua senha?".

Na base da tela, há um link "Ainda não tem conta? Cadastre-se grátis".

2.3 Selecionando a propriedade

Após o login, você verá o mapa da propriedade. Se houver mais de uma propriedade cadastrada, selecione-a no menu lateral. Todas as telas do sistema (movimentos, análise, safras etc.) operam sobre a propriedade atualmente selecionada.

Caso ainda não tenha cadastrado o mapa da propriedade siga para o item 3 (Mapa e Áreas).

3. Mapa e Áreas

O Mapa da Propriedade

O mapa é a tela central do sistema — o ponto de partida para toda a gestão da sua propriedade rural. Nele, você visualiza graficamente todas as suas áreas desenhadas sobre imagem de satélite, como se fosse um Google Maps personalizado para a sua fazenda. Cada área aparece destacada com um polígono colorido, e ao clicar sobre ela, você acessa suas informações, histórico e indicadores financeiros.



Como Criar o Mapa

Antes de usar o sistema, você precisa preparar um arquivo com os polígonos das suas áreas. A forma mais acessível é usar o **Google Earth** (versão web ou desktop):

1. Abra o Google Earth e localize sua propriedade
2. Use a ferramenta "**Adicionar polígono**" para desenhar o contorno de cada área
3. Dê um nome a cada polígono (ex: "Talhão 1", "Pasto Norte")
4. Exporte o arquivo no formato **.kml** ou **.kmz**

Se você já usa outro sistema de gestão agrícola, GPS ou software de geoprocessamento (como QGIS, ArcGIS, ou aplicativos de mapeamento rural), também é possível exportar no formato **.geojson**, que é amplamente suportado. O importante é que **cada área esteja bem delimitada e nomeada**, pois esses nomes serão usados em todo o sistema.

Vídeo (Cadstrando uma propriedade) : <https://youtu.be/PwJoetxSWDY>

O que são os Polígonos / Centros de Custos

Cada área desenhada no mapa representa muito mais do que um espaço físico — ela é um **centro de custos** no sistema. Isso significa que todas as despesas, receitas, insumos e operações

realizadas naquela área serão contabilizadas separadamente, permitindo saber exatamente **quanto custa e quanto rende** cada parte da sua propriedade.

Exemplos de centros que você pode cadastrar:

- **Talhão 1** — 20 ha de Milho (área produtiva com lavoura)
- **Talhão 2** — 15 ha de Soja
- **SAF Fundos** — Sistema Agroflorestal com frutíferas e madeireiras
- **Pasto Norte** — 10 ha de pastagem para gado
- **Administração** — área da sede, escritório, casa do caseiro (custos indiretos)
- **Estoque** — galpão e armazém (onde entram e saem insumos e produção)

Essa separação é fundamental para a **gestão financeira real** da propriedade. Por exemplo, ao comprar adubo, você aloca o custo no "Talhão 1", ou armazena no "Estoque Central". Se foi armazenado, em um determinado momento parte do estoque pode ser transferido para um outro talhão. Ao vender milho, a receita entra nesse mesmo centro. No final do ciclo, você vê claramente se aquela área foi lucrativa.

Por que isso é importante?

Muitos produtores gerenciam a fazenda como um todo, sem saber quais áreas dão lucro e quais dão prejuízo. Ao estruturar a propriedade em centros de custos georreferenciados, o sistema permite:

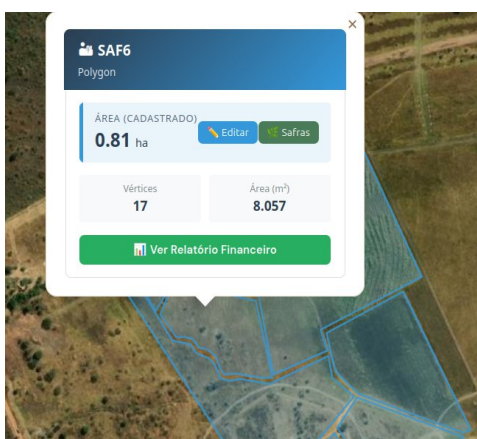
- Comparar a rentabilidade entre diferentes culturas ou áreas
- Tomar decisões de investimento com base em dados reais
- Ter uma visão contábil profissional, útil para crédito rural, seguros e planejamento
- Identificar ineficiências operacionais por área


3.1 Visualizando áreas

Cada área cadastrada aparece como um polígono colorido sobre o mapa. Ao passar o mouse por cima, o nome da área é exibido. Clicando no polígono, um popup é aberto com as informações da área.

3.2 Popup da área

O popup exibe o nome, a área calculada em hectares e dois botões de ação:



Botão	Função
 Editar	Corrige o nome e o tamanho (ha) da área
Safras	Abre o módulo de safras e produção da área (ver capítulo 7)

3.3 Editando o tamanho da área

Clique em Editar no popup da área e informe o tamanho correto em hectares. O valor informado é usado em todos os cálculos de custo por ha, produtividade e margem por hectare.

Por que o tamanho importa

O sistema pode medir a área automaticamente pelo polígono desenhado, mas esse valor nem sempre corresponde à área produtiva real (pode haver represas, reservas, estradas) ou distorções geradas no próprio momento do “design” no Google Earth (por exemplo).

Sempre confirme o tamanho correto para que os indicadores por hectare sejam precisos.

4. Movimentos Financeiros

O módulo de Movimentos é onde você registra todas as entradas (receitas) e saídas (despesas) da propriedade. Acesse pelo menu Movimentos na tela de navegação.

4.1 Tipos de lançamento

Tipo	Descrição
Simple	Um lançamento único de receita ou despesa
Transferência entre contas	Movimentação entre duas contas da propriedade sem impacto no resultado
Rateio por área	Despesa ou receita distribuída proporcionalmente entre múltiplas áreas
Rateio de Nota Fiscal	Despesa distribuída por valores entre múltiplos centros de custos e Áreas

4.2 Campos do lançamento

Campo	Descrição
Data	Data em que ocorreu ou ocorrerá o lançamento
Tipo	Receita (C) ou Despesa (D)
Valor	Valor em reais
Conta	Conta bancária ou caixa de origem/destino
Categoria	Classificação do lançamento (insumos, mão de obra, venda de grãos etc.)
Titular	Pessoa física ou jurídica envolvida na transação
Forma de pagamento	Dinheiro, PIX, débito, cartão de crédito, transferência ou boleto
Vencimento	Data de vencimento para controle de pagamentos futuros (opcional)
Descrição	Texto livre para identificar o lançamento

4.3 Parcelamento no cartão

Ao selecionar Cartão de Crédito como forma de pagamento, um painel de parcelamento é exibido automaticamente. Informe o número de parcelas (1x a 60x) e a data do primeiro vencimento.

O sistema cria todas as parcelas com os vencimentos calculados mensalmente e ajusta centavos na última parcela.

4.4 Rateio por área


Para lançamentos que envolvem mais de uma área (ex: adubo aplicado em dois talhões), selecione o tipo Rateio por Área. Informe o percentual ou valor de cada área — a soma deve totalizar 100% ou o valor total do lançamento. Isso permite que os indicadores por área no módulo de Análise sejam calculados corretamente.

4.5 Filtros e busca


A tabela de movimentos possui filtros por período (De / Até), tipo (receita ou despesa), titular, forma de pagamento e busca por texto livre. Combine os filtros para encontrar lançamentos específicos rapidamente.

4.6 Exportação

Use os botões de exportação para gerar relatórios do período filtrado:

-  Excel: planilha com 12 colunas e aba de resumo (créditos, débitos, saldo)
- PDF: relatório em A4 paisagem com cabeçalho, tabela zebra e numeração de páginas

Dica: vencimentos em destaque

Lançamentos com data de vencimento próxima aparecem com ícone laranja na coluna Venc. Lançamentos já vencidos aparecem em vermelho . Isso facilita o controle do fluxo de caixa.



Movimentos Financeiros

Propriedade: Fazenda

× Limpar filtros
Excel
PDF

DE

ATÉ

Todos os tipos

Todos os titulares

Todas as formas

#	TIPO	CONTA	DESCRIÇÃO	CATEGORIA	TITULAR	PAGAMENTO	VALOR	DATA	VENC.	RATEIOS	AÇÕES
24	↓ Débito	Caixa Único	—	Custos Administrativos (contabilidade, despesas bancárias)	Contador	—	R\$ 450,00	09/03/2026	—	—	
25	↑ Crédito	Caixa Único	—	Venda de Mudras e Plantas Nativas	Agropecuária	—	R\$ 1.250,00	09/03/2026	—	SAF1: R\$ 1000,00 SAF2: R\$ 250,00	
26	↓ Débito	Caixa Único	—	Equipamentos e Ferramentas (compra e manutenção)	Agropecuária	—	R\$ 185,00	09/03/2026	—	SAF1: R\$ 100,00 SAF3: R\$ 85,00	
27	↓ Débito	Caixa Único	—	Transporte e Logística	Posto abastecimento	—	R\$ 820,00	09/03/2026	—	SAF1: R\$ 200,00 SAF2: R\$ 300,00 SAF3: R\$ 320,00	
28	↑ Crédito	Caixa Único	—	Venda de Assistência Técnica e Consultoria Agronômica	Cerealista	—	R\$ 2.000,00	09/03/2026	—	—	



5. Cadastros Auxiliares

Os cadastros auxiliares organizam as informações que são usadas em todo o sistema. Acesse-os pelo menu de Navegação.

5.1 Contas

Registre as contas bancárias e caixas da propriedade (ex: Conta Bradesco, Caixa Obra, Conta Custeio). Cada movimento financeiro é vinculado a uma conta. As contas são usadas no Dashboard para mostrar saldos.

5.2 Categorias

As categorias classificam os movimentos financeiros (ex: Venda de Grãos, Insumos, Mão de Obra, Arrendamento). Crie categorias específicas para o seu tipo de produção. Uma boa categorização é fundamental para que os relatórios e análises sejam informativos.

5.3 Titulares

Titulares são as pessoas físicas ou jurídicas que participam das transações: fornecedores, compradores, funcionários, bancos, arrendatários etc. Vincule o titular ao movimento para filtrar extratos por pessoa ou empresa.

5.4 Usuários

O administrador da conta pode cadastrar usuários adicionais com dois perfis:

Perfil	Acesso
Admin	Acesso total: pode criar, editar e excluir todos os registros, inclusive outros usuários
Usuário	Pode registrar movimentos e consultar relatórios, mas não altera configurações nem exclui dados críticos

6. Custos Fixos

O módulo de Custos Fixos registra os gastos que ocorrem independentemente do volume produzido: arrendamento, salários fixos, energia elétrica, financiamentos etc. Esses dados são essenciais para o cálculo preciso do Ponto de Equilíbrio na Análise Financeira. Ao pagar um lançamento registrado como fixo, ele automaticamente é lançado no movimento.

6.1 Por que um módulo separado?

Os movimentos financeiros registram o que foi pago — mas para calcular o ponto de equilíbrio, é necessário saber o que é estrutural (fixo) separado do que é variável. Um custo fixo pode estar parcelado em vários meses, ou ainda não ter sido pago — mas mesmo assim deve entrar no cálculo do período.

6.2 Campos do custo fixo

Campo	Descrição
Descrição	Nome do custo (ex: Arrendamento Talhão 3, Salário Operador)
Categoria	Pessoal, Infraestrutura, Financeiro, Administrativo, Manutenção ou Outros
Valor Mensal	Valor em reais referente ao mês da competência
Competência	Mês/ano ao qual o custo se refere (não necessariamente quando foi pago)
Observação	Campo livre para detalhes adicionais

6.3 Filtros

A tabela de custos fixos pode ser filtrada por período (De / Até em mês/ano) e por categoria. O total dos registros filtrados é exibido em destaque acima da tabela.

⚠ Atenção: competência vs. data de pagamento

Informe sempre o mês de competência, não a data do pagamento.

Exemplo: arrendamento de março pago em fevereiro deve ter competência 03/2026.

Isso garante que o ponto de equilíbrio do mês de março use o custo correto.

7. Safras e Produção

O módulo de Safras registra a produção de cada área por safra e calcula automaticamente os indicadores de custo e rentabilidade cruzando com os movimentos financeiros do período.

7.1 Acessando o módulo

No mapa, clique em qualquer área da propriedade para abrir o popup. Em seguida, clique no botão verde **Safras**. Um painel lateral será aberto com o formulário de cadastro e a lista de safras daquela área.

7.2 Cadastrando uma safra

Campo	Descrição
Cultura	Nome do produto cultivado (Milho, Soja, Café, Cana etc.)
Safra	Identificador da safra (ex: 2025/2026, 2026-1)
Data de plantio	Início do período produtivo — define o início do cálculo financeiro
Data de colheita	Fim do período produtivo — define o fim do cálculo financeiro
Quantidade produzida	Total colhido na safra
Unidade	sc (saco 60 kg), kg, ton, @ (arroba), cx ou un
Preço de venda / unidade	Preço de mercado praticado na venda (R\$ por unidade)
Área plantada (ha)	Área efetivamente cultivada nesta safra (pode ser menor que a área total)
Observação	Campo livre

7.3 Indicadores calculados

Após cadastrar a safra com datas de plantio e colheita, o sistema cruza automaticamente todos os movimentos financeiros vinculados àquela área no período e calcula:

Indicador	Fórmula	Interpretação
Receita total	Soma das receitas da área no período	Total recebido pela produção
Despesa total	Soma das despesas da área no período	Total gasto na produção
Resultado	Receita – Despesa	Lucro ou prejuízo bruto da safra
Custo unitário	Despesa ÷ Quantidade produzida	Quanto custou produzir 1 sc / kg / @ etc.
Receita unitária	Receita ÷ Quantidade produzida	Quanto foi recebido por unidade
Produtividade	Quantidade produzida ÷ Área plantada (ha)	sc/ha, kg/ha etc.
Custo por hectare	Despesa ÷ Área plantada (ha)	Custo de produção por ha

Indicador	Fórmula	Interpretação
Receita por hectare	Receita ÷ Área plantada (ha)	Receita gerada por ha
Preço de equilíbrio	Despesa ÷ Quantidade produzida	Preço mínimo de venda para não ter prejuízo
Margem por unidade	Preço de venda – Custo unitário	Lucro por unidade vendida

Dica: rateio correto garante indicadores corretos

Os indicadores de safra são calculados sobre os movimentos que foram rateados para aquela área. Se um lançamento foi feito como despesa simples (sem rateio), ele NÃO entra no cálculo da área. Use sempre o tipo Rateio por Área ao registrar despesas de insumos, mão de obra e colheita.

8. Análise Financeira

A tela de Análise Financeira consolida os indicadores econômicos da propriedade para um período definido. Acesse pelo menu de Navegação → Análise Financeira.

8.1 Definindo o período

Informe as datas de início e fim ou use os atalhos: Mês atual, Trimestre ou Ano. Clique em Analisar para carregar os resultados.

⚠ Custos fixos no período

Se nenhum custo fixo estiver cadastrado para o período selecionado, um aviso amarelo aparecerá. O ponto de equilíbrio não pode ser calculado sem os custos fixos. Cadastre-os no módulo Custos Fixos antes de analisar.

8.2 Totais do período

O painel de totais mostra um resumo dos números do período:

- Receita Bruta: soma de todos os créditos
- Custos Variáveis: soma de todos os débitos dos movimentos
- Custos Fixos: soma dos custos fixos cadastrados com competência no período
- Despesa Total: custos variáveis + custos fixos
- Lucro Líquido: receita bruta – despesa total
- Área Total: soma das áreas cadastradas na propriedade

8.3 Os 4 indicadores principais

Ponto de Equilíbrio

A receita mínima necessária para cobrir todos os custos fixos do período, dado o índice de margem de contribuição atual.

Fórmula: $PE = Custos\ Fixos \div (Margem\ de\ Contribuição\ \% \div 100)$

Uma barra de progresso mostra quanto da receita atual corresponde ao ponto de equilíbrio. Verde = atingido, laranja = próximo, vermelho = abaixo.

Margem de Contribuição

O quanto da receita sobra após cobrir os custos variáveis, disponível para pagar os custos fixos e gerar lucro.

Fórmula: $MC = Receita\ Bruta - Custos\ Variáveis$

É exibida em valor absoluto (R\$), em percentual da receita e por hectare (quando a propriedade tem área cadastrada).

Lucratividade

Mede quanto por cento da receita se converte efetivamente em lucro.

Fórmula: $Lucratividade = (Lucro\ Líquido \div Receita\ Bruta) \times 100$

Faixa	Classificação
≥ 20%	● Excelente
10% a 19%	● Razoável
0% a 9%	● Baixa
Negativo	Prejuízo

Rentabilidade

Mede o retorno sobre o capital investido (despesas totais). Indica a eficiência do uso dos recursos.

Fórmula: $Rentabilidade = (Lucro\ Líquido \div Despesa\ Total) \times 100$

Faixa	Classificação
≥ 15%	● Ótimo
8% a 14%	● Bom
0% a 7%	● Regular
Negativo	Negativo

8.4 Gráficos

Dois gráficos complementam a análise:

- Evolução Mensal: barras de receita, custos variáveis e custos fixos por mês, com linha de lucro sobreposta
- Custos Fixos por Categoria: gráfico de rosca com a distribuição percentual das categorias de custo fixo

8.5 Margem de contribuição por área

A tabela inferior detalha os indicadores para cada área da propriedade no período. Clique em qualquer linha para abrir um painel detalhado da área com:

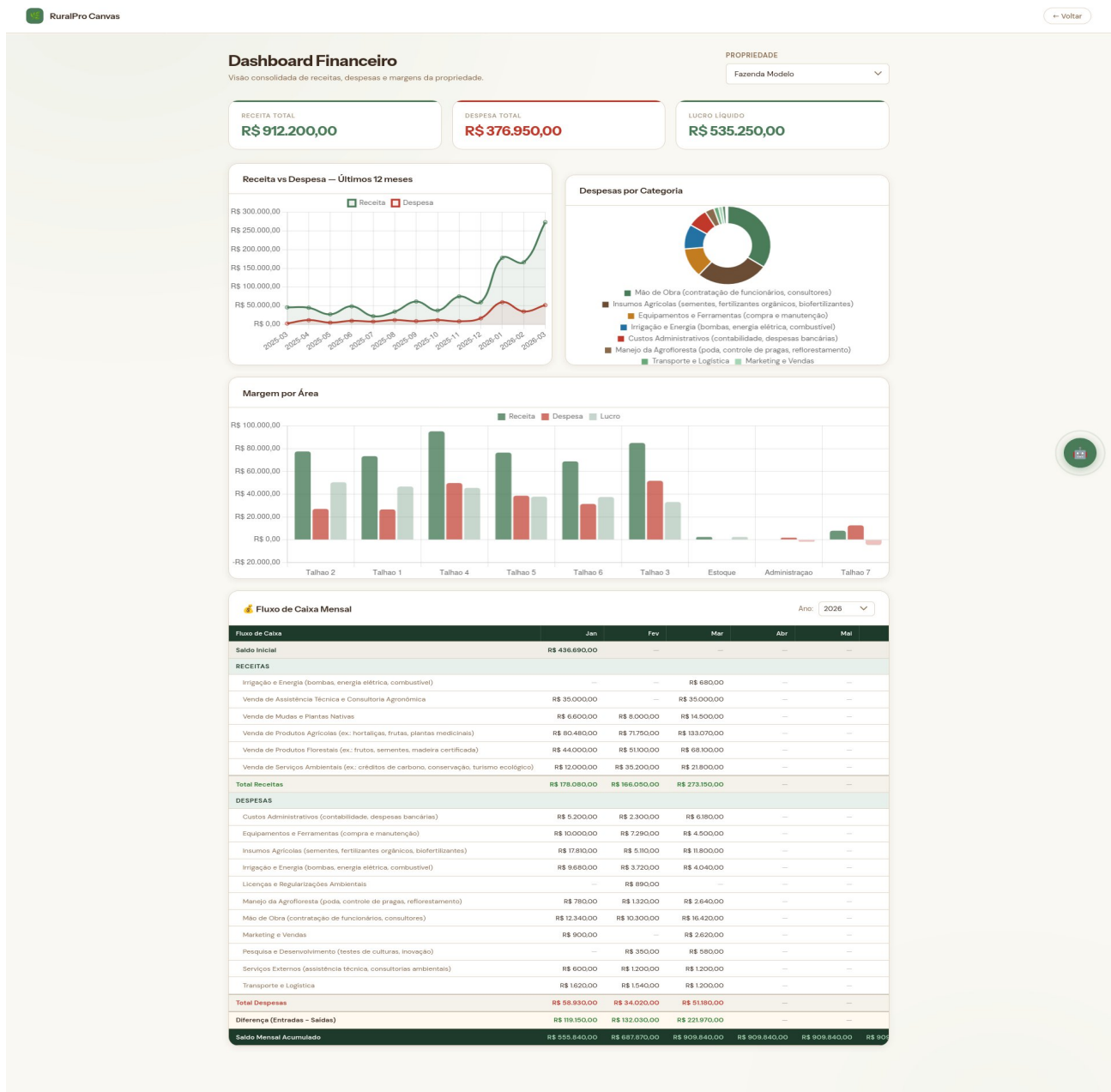
- KPIs de receita, despesa e margem por hectare
- Barra de desempenho relativo (% da MC total da propriedade)
- Gráfico de evolução mensal da área
- Movimentos por categoria na área

9. Dashboard Financeiro

O Dashboard apresenta uma visão consolidada dos últimos 12 meses da propriedade selecionada, com três gráficos principais:

- Receita vs. Despesa — Últimos 12 meses: gráfico de linhas mostrando a evolução mês a mês
- Despesas por Categoria: gráfico de rosca com a distribuição das despesas por categoria
- Margem por Área: gráfico de barras comparando receita, despesa e lucro de cada área

Os KPIs no topo mostram os totais do período: receita total, despesa total, lucro líquido e margem percentual.



10. Notificações de Vencimento

O sino no canto superior direito do painel principal exibe alertas de movimentos com data de vencimento próxima ou vencida.

Situação	Indicação
Vencido	⚠ Data de vencimento já passou
Vence em até 7 dias	Alerta preventivo
Badge vermelho	Número de pendências no sino

O painel de notificações atualiza automaticamente a cada 5 minutos. Clique no sino para ver a lista de lançamentos pendentes com data e valor.

11. Dicas e Boas Práticas

11.1 Configuração inicial recomendada

1. Cadastre as contas bancárias e caixas antes de iniciar os lançamentos
2. Crie as categorias adequadas ao seu tipo de produção
3. Edite o tamanho (ha) de cada área no mapa
4. Cadastre os titulares mais frequentes (fornecedores, compradores)
5. Lance os custos fixos do mês atual no módulo Custos Fixos
6. Registre a safra em andamento com data de plantio e colheita prevista

11.2 Lançamentos com rateio

Sempre use o tipo Rateio por Área para despesas que se aplicam a múltiplas áreas (ex: adubo aplicado em 3 talhões, diesel da colheitadeira). Isso garante que os indicadores por área e os cálculos de custo unitário por safra sejam corretos. Uma despesa não rateada é vinculada a toda a propriedade, ou o que poderíamos chamar de Administração Geral.

11.3 Cálculo de custo unitário preciso

Para obter um custo unitário confiável:

- Lance todas as despesas da safra com rateio para a área correspondente
- Informe a quantidade produzida na safra assim que a colheita for concluída
- Use o mesmo período da safra ao analisar os custos
- Inclua despesas indiretas (depreciação de máquinas, manutenção) como rateio proporcional

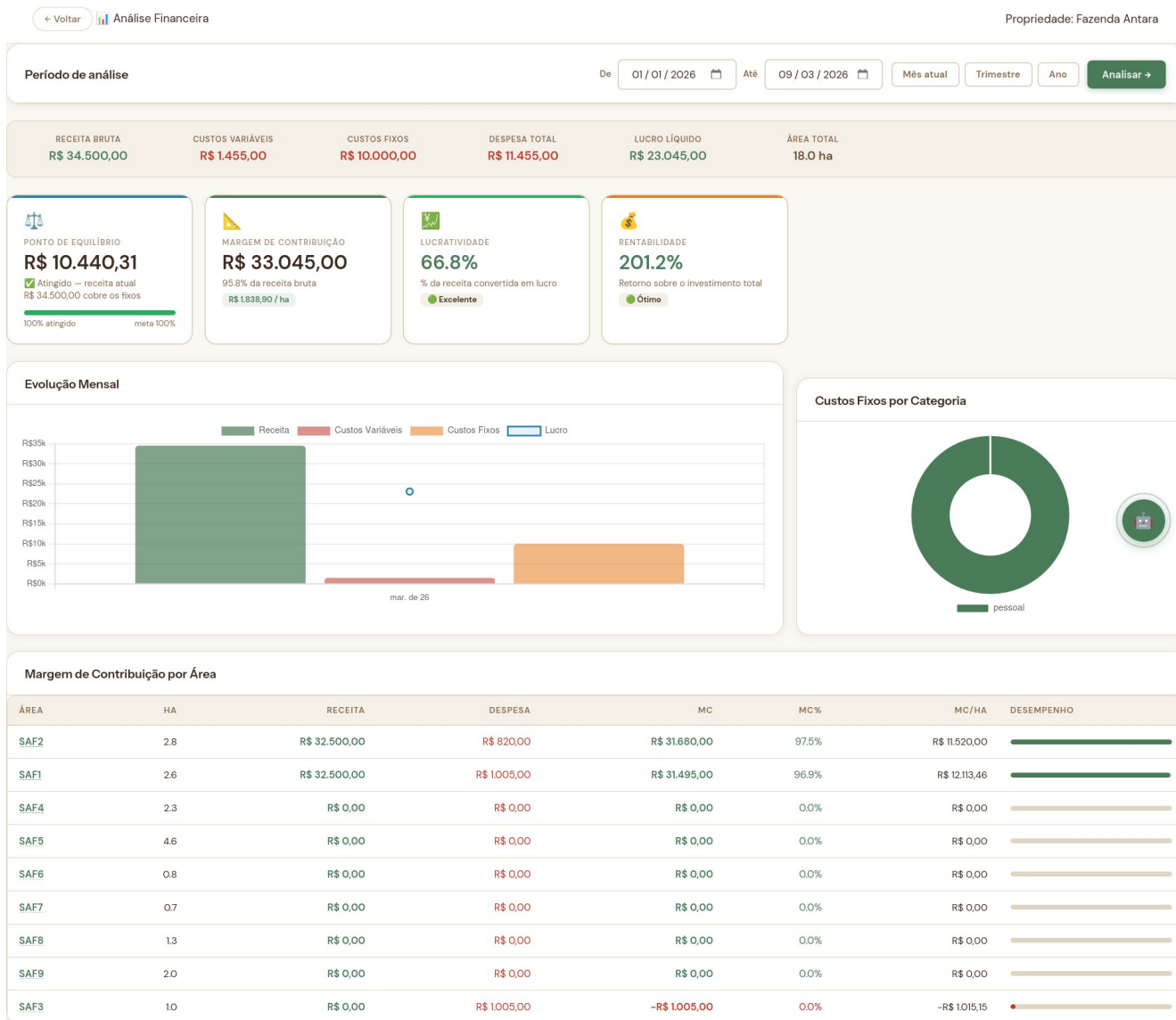
11.4 Análise mensal

Reserve um momento no início de cada mês para:

- Cadastrar os custos fixos do mês (competência do mês corrente)
- Conferir os lançamentos do mês anterior e verificar vencimentos
- Executar a Análise Financeira do mês fechado para acompanhar os indicadores

Boa gestão transforma dados em decisões

Um sistema bem alimentado é o que permite responder perguntas como: "Vale a pena arrendar o talhão 2 este ano?" ou "Qual o preço mínimo de venda do milho para não ter prejuízo?" Quanto mais completos os lançamentos, mais precisos os indicadores.



12. Glossário

Termo	Definição
Área / Talhão	Subdivisão geográfica da propriedade cadastrada no mapa
Competência	Mês/ano ao qual um custo ou receita se refere, independente da data de pagamento
Custo fixo	Custo que ocorre independentemente da produção: arrendamento, salários, financiamentos
Custo variável	Custo proporcional à produção: insumos, frete, mão de obra temporária
Custo unitário	Custo total da safra dividido pela quantidade produzida (R\$/sc, R\$/kg etc.)
Lucratividade	Percentual da receita que se converte em lucro
Margem de contribuição	Receita menos custos variáveis — o que sobra para cobrir os custos fixos
Ponto de equilíbrio (PE)	Receita mínima para cobrir todos os custos fixos, dado o índice de MC
Produtividade	Quantidade produzida por hectare (sc/ha, kg/ha etc.)
Preço de equilíbrio	Preço mínimo de venda por unidade para não ter prejuízo na safra
Rateio	Distribuição de um lançamento entre múltiplas áreas em percentuais
Rentabilidade	Retorno percentual sobre o investimento total (despesas)
Safra	Ciclo produtivo de uma cultura em uma área, com datas de plantio e colheita
Tenant	Organização (fazenda/empresa) que agrupa usuários e propriedades no sistema
Titular	Pessoa física ou jurídica vinculada a um lançamento financeiro
Trial	Período de 7 dias gratuito após o cadastro, com acesso a todos os módulos

13. Suporte

Em caso de dúvidas ou problemas, entre em contato com o suporte do RuralPro Canvas:

Canal	Contato
E-mail	fazenda@agrosophia.com.br
Site	www.agrosophia.com.br
Horário	Segunda a quinta, das 8h às 18h (horário de Brasília)

Ao entrar em contato, informe

- Seu e-mail de cadastro e o nome da propriedade
- Uma descrição do problema com o módulo que está usando
- Se possível, uma captura de tela (print) da tela com o erro

ANEXO

Fluxo das Movimentações Financeiras

em uma Propriedade Rural

RuralPro Canvas — Agrosophia · 2026

Visão Geral

O RuralPro Canvas organiza a gestão financeira de uma propriedade rural em três grandes etapas sequenciais: a captura das entradas e origens de recursos, o registro estruturado nos módulos do sistema e a geração automática de indicadores para análise e decisão. Esse fluxo garante que toda movimentação — do insumo comprado ao saco colhido — seja registrada uma única vez e reflita automaticamente em todos os relatórios e indicadores.

O diagrama é lido da esquerda para a direita, em três colunas:

- ① Entradas e Origens: de onde vem cada recurso ou dado que alimenta o sistema.
- ② Módulos RuralPro Canvas: onde cada informação é registrada e processada.
- ③ Análise e Indicadores: o que o sistema calcula e entrega para a tomada de decisão.

① Entradas e Origens

Toda gestão financeira começa pelo reconhecimento das fontes de informação que precisam ser registradas. No contexto de uma propriedade rural, essas fontes são agrupadas em cinco categorias:

Receitas Operacionais

São os ingressos gerados pela atividade-fim da propriedade: venda de grãos, animais, subprodutos, arrendamento de pastagens ou prestação de serviços agrícolas. No sistema, toda receita é registrada como um lançamento de crédito, vinculado a uma conta, categoria e, opcionalmente, a um ou mais talhões por meio do rateio por área.

Despesas Variáveis

Representam os custos diretamente ligados à produção e que variam com o volume de atividade: aquisição de insumos (sementes, fertilizantes, defensivos), combustível, mão de obra temporária, fretes e assistência técnica. São registradas como lançamentos de débito e podem ser rateadas entre as áreas beneficiadas.

Custos de Estrutura — Custos Fixos

São os custos que ocorrem independentemente da produção: arrendamentos de terras, salários e encargos de funcionários permanentes, parcelas de financiamentos e depreciação de equipamentos. No RuralPro Canvas esses lançamentos são registrados no módulo de Custos Fixos por competência mensal — separados dos variáveis —, o que permite o cálculo preciso do ponto de equilíbrio.

Aportes e Financiamentos

Representam entradas de capital que não são receita operacional: investimentos dos sócios, crédito rural, antecipações de contratos de venda. Esses valores impactam o fluxo de caixa e precisam ser registrados para que o saldo financeiro da propriedade reflita a realidade, mas são tratados separadamente dos resultados operacionais na análise financeira.

Produção das Safras

A quantidade produzida em cada safra — em sacas, quilogramas, toneladas ou arrobas — é a informação que fecha o ciclo produtivo. Sem ela não é possível calcular o custo unitário de produção nem a produtividade por hectare. Esses dados são informados no módulo de Safras após a colheita.

② Módulos RuralPro Canvas

O núcleo do sistema é composto por cinco módulos integrados. Cada um recebe um tipo específico de informação das entradas e contribui com dados para os indicadores de saída.

Movimentos Financeiros

É o módulo central de registro de caixa. Cada transação é lançada com data, valor, tipo (receita ou despesa), conta bancária, categoria, titular e descrição. O módulo suporta parcelamento de compras no cartão — com geração automática das parcelas — e notificações de vencimento para despesas a pagar.

O recurso de rateio por área permite que um único lançamento seja distribuído entre múltiplos talhões, com percentuais definidos pelo usuário. Isso possibilita que o relatório financeiro de cada talhão reflita apenas os custos e receitas que lhe são pertinentes, sem necessidade de lançamentos separados.

Exemplo prático:

Uma nota de compra de fertilizante no valor de R\$ 18.000 pode ser rateada: 60% para o Talhão Milho (R\$ 10.800) e 40% para o Talhão Soja (R\$ 7.200). Um único lançamento — dois talhões corretamente contabilizados.

Custos Fixos

Enquanto o módulo de Movimentos captura as despesas variáveis no momento em que ocorrem, o módulo de Custos Fixos registra os custos estruturais mensais por competência. A separação entre fixos e variáveis é o fundamento do cálculo da margem de contribuição e do ponto de equilíbrio. As categorias disponíveis são: Pessoal, Infraestrutura, Financeiro, Manutenção, Administrativo e Outros.

Safras e Produção

Para cada safra cadastrada, o sistema armazena: cultura, período de plantio e colheita, área plantada em hectares, quantidade colhida, unidade de medida, preço médio de venda e o talhão associado. Com essas informações, o módulo cruza automaticamente todos os lançamentos financeiros do período para calcular custo total, custo por unidade produzida, receita e lucro por hectare, e o preço mínimo de venda.

Mapa Interativo e Talhões

O mapa permite visualizar e gerenciar as áreas da propriedade sobre imagem de satélite. Cada polígono representa um talhão, com nome, tamanho calculado automaticamente e vínculo direto com os dados financeiros. Suporta importação de arquivos KML e KMZ do Google Earth. A partir do mapa, o usuário acessa o relatório financeiro de cada área, a lista de safras e os lançamentos rateados para o talhão.

Relatórios

O módulo gera extratos financeiros por propriedade, área ou período, exportáveis em Excel (com aba de resumo por categoria) e em PDF (formato A4). Consolidam receitas, despesas, saldo e participação percentual de cada categoria, servindo tanto para uso gerencial interno quanto para apresentação a financiadores, parceiros ou contadores.

③ Análise e Indicadores

A terceira etapa transforma os dados registrados em inteligência financeira. Os quatro indicadores principais são calculados automaticamente a partir dos lançamentos, sem configuração adicional.

Dashboard Financeiro

O painel principal apresenta a visão consolidada da propriedade: receita acumulada versus despesas acumuladas nos últimos 12 meses em gráfico de barras, distribuição das despesas por categoria em gráfico de pizza, margem comparativa por área e o fluxo de caixa mensal em tabela expandida — com saldo inicial, entradas, saídas, diferença e saldo acumulado para cada mês do ano selecionado.

Ponto de Equilíbrio

O ponto de equilíbrio é a receita mínima necessária para cobrir todos os custos fixos do período, dado um determinado nível de custos variáveis.

Fórmula:

$PE = \text{Custos Fixos Totais} \div \text{Margem de Contribuição (\%)}$ onde $MC\% = (\text{Receita} - \text{Custos Variáveis}) \div \text{Receita}$

O módulo exibe o valor do PE, o percentual já atingido no período (com barra de progresso), o mês em que o PE foi ultrapassado e a folga financeira. Um gráfico de linhas mostra a evolução mensal da receita acumulada em relação à linha do PE, permitindo visualizar em qual momento do ano a propriedade passou a gerar lucro.

Custo Unitário de Produção

Para cada safra cadastrada, o sistema calcula o custo de produção por unidade — saco, tonelada, arroba ou quilograma — dividindo o custo total apurado no período pela quantidade colhida. O sistema também informa o preço mínimo de venda e a margem por unidade dado o preço de venda informado.

Exemplo:

Safra Milho 2025 · Talhão 1 · 8,4 ha · 1.240 sc colhidos · Custo total: R\$ 64.976 → Custo unitário: R\$ 52,40/sc · Produtividade: 147,6 sc/ha · Preço de venda: R\$ 68,00/sc → Margem: R\$ 15,60/sc (29,7%)

Margem de Contribuição, Lucratividade e Rentabilidade

A análise financeira completa apresenta quatro indicadores interdependentes, calculados por período e por área:

- **MC** — Margem de Contribuição: o que sobra da receita após os custos variáveis, em valor absoluto, percentual e por hectare.
- **Luc** — Lucratividade: percentual da receita que se converte em lucro líquido após todos os custos (fixos e variáveis).
- **Rent** — Rentabilidade: retorno sobre o investimento total realizado no período.
- **PE** — Ponto de equilíbrio integrado à análise comparativa entre períodos e áreas.

Cada indicador recebe uma classificação automática — Excelente, Razoável ou Baixo — com base em faixas de referência do agronegócio, facilitando a interpretação mesmo para produtores sem formação financeira formal.

As Conexões: o que cada seta representa

O infográfico utiliza setas coloridas para representar os fluxos de informação entre as colunas:

Cor	Fluxo	Significado no sistema
Verde	Lançamento de receita	Entradas operacionais → Movimentos → Dashboard
Vermelho	Lançamento de despesa	Despesas variáveis → Movimentos → Análise Financeira
Laranja	Custo fixo / estrutura	Custos estruturais → Módulo Custos Fixos → Ponto de Equilíbrio
Azul	Dados de safra / produção	Quantidade colhida → Módulo Safras → Custo Unitário
Roxo (tracejado)	Rateio por área	Lançamentos distribuídos entre talhões via percentual definido
Dourado	Indicador calculado	Resultado processado → Dashboard e Análise Financeira
Dourado (tracejado)	Retroalimentação	Indicadores retroalimentam o planejamento da próxima safra

Princípio Fundamental: Registro Único, Visão Total

O fluxo descrito neste documento é sustentado por um princípio central: cada informação é registrada uma única vez, no módulo correto, e reflete automaticamente em todos os relatórios e indicadores. Não há necessidade de duplicar lançamentos, cruzar planilhas manualmente ou fazer cálculos fora do sistema.

Isso significa que o produtor que registra uma venda de milho no módulo de Movimentos verá essa receita imediatamente refletida no Dashboard, no cálculo do ponto de equilíbrio, na análise financeira do talhão correspondente e no relatório exportável — tudo de forma automática e consistente.

Da mesma forma, ao cadastrar uma safra com a quantidade colhida, o sistema imediatamente calcula o custo unitário, a produtividade por hectare e a margem sobre o preço de venda — cruzando os lançamentos financeiros do período sem qualquer intervenção adicional do usuário.

RuralPro Canvas — Gestão Rural Inteligente

Plataforma 100% web desenvolvida pela Agrosophia. Do mapa ao relatório financeiro, sem planilhas, sem cadernos. Uma linha de continuidade que atravessa três décadas, evoluindo junto com o produtor rural brasileiro. © 2026 Agrosophia · Fábio Porto

Fluxo das Movimentações Financeiras em uma Propriedade Rural

3 origens de entrada

5 módulos de registro

4 indicadores de saída

1 ENTRADAS E ORIGENS

1

Receitas Operacionais
Venda de produtos, animais, grãos, serviços prestados.
Crédito

2

Despesas Variáveis
Insumos, combustível, mão de obra avulsa, frete.
Débito

3

Custos de Estrutura
Arrendamento, salários, financiamentos, depreciação.
Fixo mensal

IBI

Aportes e Financiamentos
Capital próprio, sócios, crédito rural, Pronaf.
Entrada de capital

Produção das Safras
Quantidade colhida por cultura e área plantada.
sc · kg · @

2 MÓDULOS RURALPRO CANVAS

Movimentos Financeiros
Receitas e despesas com data, conta, categoria e titular. Parcelamento no cartão. Rateio automático por área.
Receitas Despesas
Rateio / Área

Custos Fixos
Lançamentos mensais por competência: pessoal, infraestrutura, financeiro, manutenção.
Competência
Ponto de equilíbrio

Safra e Produção
Cadastro de cultura, período, área plantada, quantidade colhida e preço de venda.
Custo unitário
Produtividade

Mapa + Talhões
Polígonos por área. Relatório financeiro individual. Rateio vinculado ao talhão.
Por talhão

Relatórios
Extrato financeiro exportável em Excel e PDF. Resumo por categoria, período e área.
Excel PDF

3 ANÁLISE E INDICADORES

Dashboard
Receita × Despesa 12 meses. Saldo acumulado. Fluxo de caixa mensal.
Mensal Anual

Ponto de Equilíbrio
Receita mínima para cobrir todos os custos fixos. Barra de progresso mensal.
% atingido

Custo Unitário
Custo por saco, kg ou arroba. Preço mínimo de venda. Margem por unidade.
R\$/sc · R\$/kg

Margem e Lucratividade
Margem de contribuição, lucratividade e rentabilidade com classificação automática.
MC% Luc%

